

Vous avez une passion pour le commerce international et le développement économique? Vous avez envie de contribuer activement au développement d'une organisation dans laquelle vous pourriez faire une réelle différence?

Innov&Export PME a besoin de vous!

POSTE À COMBLER

Conseiller (-ère) à l'exportation

L'équipe d'Innov&Export PME accompagne et conseille les entreprises de la région dans la réalisation de projets d'innovation et aussi dans leurs démarches d'exportation hors Québec et à l'international. Nous offrons aux entrepreneurs des services d'accompagnement sur mesure, des formations spécialisées et un accès privilégié à des clients, des experts et des partenaires au cœur des marchés qu'ils souhaitent développer.

Le (la) conseiller(ère) en stratégies d'exportation partagera notre passion pour l'entrepreneuriat et notre dévouement envers les entreprises qui nous confient des mandats.

En lien direct avec des entrepreneurs œuvrant dans une multitude de secteurs d'activité, la personne retenue démontrera une expertise dans les différentes étapes de planification d'un projet d'exportation. Il (elle) a de fortes aptitudes à effectuer des recherches d'information stratégique, à l'analyser et la démystifier pour les entrepreneurs. Son souci du détail et son sens du service à la clientèle hors pair permettront aux entreprises du Bas-St-Laurent de bénéficier d'un accompagnement de grande qualité, crucial au succès de leurs démarches.

Responsabilités du (de la) conseiller(ère)

 Fournir un accompagnement personnalisé aux entreprises et un appui technique dans l'élaboration de projets de développement de marchés hors Québec et à l'international par l'entremise de la réalisation de mandats tels que :

- Diagnostics à l'exportation;
- Soutien technique, conseils pratiques et références vers des ressources spécialisées et des instances gouvernementales;
- Plans à l'international et conseils stratégiques afin de réussir sur les marchés internationaux;
- Études de marché et identification de marchés prioritaires;
- Accompagnement dans la préparation des demandes d'aide financière;
- Identification de clients, distributeurs et partenaires potentiels;

- Suivis et appuis dans la mise en œuvre des plans à l'international;
- Propositions afin de mettre en place de nouveaux projets en lien avec l'export.

- 💡 Assurer une veille des marchés internationaux et des informations économiques;
- 💡 Fournir du contenu informatif sur l'exportation et l'international à diffuser dans les outils de communication;
- 💡 Participer à l'élaboration du plan d'action annuel de l'organisme;
- 💡 Offrir un appui pour le recrutement de participants et la promotion des activités, des formations et des événements;
- 💡 Agir à titre de représentant(e) d'Innov&Export PME lors d'événements publics (salons promotionnels, 5 à 7, cocktails) dans la région du Bas-St-Laurent;
- 💡 Effectuer toute autre tâche connexe et reliée aux finalités de l'emploi.

Qualifications requises

- 💡 Baccalauréat en administration des affaires, option commerce international, ou en gestion des affaires internationales, jumelé à un minimum d'un (1) an d'expérience en commerce international ou combinaison formation/expérience équivalente;
- 💡 Excellent français écrit et bonne maîtrise de l'anglais parlé et écrit (indispensable);
- 💡 Expérience à la rédaction de plans à l'international et/ou d'études de marché (un atout);
- 💡 Posséder une voiture et être disposé à parcourir la région pour rencontrer les clients et partenaires (indispensable);
- 💡 Connaissance des enjeux du commerce international et de l'environnement des affaires ainsi que des aides disponibles pour soutenir le développement à l'international (un atout).

Compétences recherchées

- 💡 Sens de l'approche client et professionnalisme
- 💡 Forte capacité de recherche, d'analyse et de synthèse et de travail en autonomie
- 💡 Capacité à gérer plusieurs dossiers/projets simultanément de façon autonome
- 💡 Forte aptitude rédactionnelle
- 💡 Efficacité / motivation / dynamisme / initiative
- 💡 Créativité / proactivité / rigueur / polyvalence
- 💡 Esprit collaborateur, travail en équipe

 Entregent, bon communicateur

Conditions de travail

-  Poste permanent à temps complet, relevant de la directrice de l'organisme et de la Commissaire à l'exportation.
-  Rémunération concurrentielle en plus d'une gamme complète d'avantages sociaux (régime d'assurances collectives, REER, horaire flexible, conciliation travail-famille, etc.)
-  Localisation : En télétravail (travail à domicile, après une période de formation variant entre 3 et 6 mois au bureau de Rimouski) avec déplacements occasionnels au bureau de Rimouski, de Rivière-du-Loup ou chez les clients.

VEUILLEZ SOUMETTRE VOTRE CANDIDATURE À :

rh@pbdimensionrh.com



Merci de nous transmettre votre candidature au plus tard le 16 octobre 2019.

Nous remercions à l'avance tous ceux et celles qui auront soumis leur candidature. Nous contacterons que les personnes retenues pour la prochaine étape du processus de sélection. L'emploi du genre masculin dans la présente offre a pour but d'alléger le texte.